

深掘り！ 保険用語

〈107〉



株式会社ウインライフ 小野 力

＜E-mail＞ tsutom_ono@maia.eonet.ne.jp

「外部通報」を基準に採用

有責の認定には公表要件の充足が必要

前回は続き、「サイバ イバー攻撃の有無を調査 する費用」について深掘り したいと思えます。この調査費用の支払要件 として「サイバー攻撃の有無を調査 する費用」が挙げられてい ます。サイバー攻撃の有無を調査 する費用は、サイバー攻撃の有無を調査 する費用に相当する費用を指 します。サイバー攻撃の有無を調査 する費用は、サイバー攻撃の有無を調査 する費用に相当する費用を指 します。サイバー攻撃の有無を調査 する費用は、サイバー攻撃の有無を調査 する費用に相当する費用を指 します。

サイバー保険の調査費用の支払要件

「怪しい」「危ない」と 判断しただけで有責とし てはキリがありません。 判断は保険会社によって 温度差があります。 有責の認定には「公表 要件」の充足が必要です。 公表要件とは「公的機関 への届出」「新聞雑誌 への掲載」「テレビ、ラジ オ、インターネットやこれら に準じる媒体による発表 報道」を指します。サイバ ー保険ではインターネット のみによる発表も支払要 件として有効です。実は、 損害賠償の約款ではイン ターネットの文言が抜け ています。その代わり「当 会社への書面による通知」という簡便(便利)な条項が入っています。 サイバー攻撃があったこ とを事故報告している時 点で公表要件を満たして いる訳ですから他の条件 を列挙する必要はないの がとさ思えます。

新日本保険新聞

僕は社交性が乏しく、人に 話しかけるのが苦手です。初 めて就職した保険会社では、 短期間でクロージングを強 要され、営業が嫌になり成 果も出ませんでした。それ にも、職場が変わり、やり方 が変わり、教えてくれる人が 変わり、気が付けばMDDTの TOTにまで上り詰めること ができました。訪問した法人 は7000社超。成果が出た ノウハウでの実体験を、研修 や講演でシェアしています。

その会社は1957年創 業。65年もの間、存続し発展 している企業です。 出会いは2001年。当時 から「企業は存続し発展して いくことが最も重要で重要な こと」という旗印の下で保険

営業素人からTOTへ！
真似して伸びる 暗記営業のススメ
有限会社ミライズ 片岡隆太 -107-
問い合わせ先E-mail: info@mi-rise.com

変化に対する、HOWとWHYの考え方

「それはね、儲かっている時 にか？」「なぜ儲かっているの か？」「そして、いつまで儲 けが続くのか？」ということ を、しっかりと考えている経 営者だけが、儲け続けるス テーションに上れる。逆に「な ぜ儲かっているのかを追求す るとダメになることが多い」と いう結果が出ています。この 時、うまいか、うまいか、と いう結果が出ています。この 時、うまいか、うまいか、と いう結果が出ています。この 時、うまいか、うまいか、と いう結果が出ています。

「成功法則は何？」と手段を 知ることが、でも会長も信田 さんも、考え方が逆だとい うのです。 考察を続けると、悪い結果 が出た際は、その状況に引き 込まれないことが大切なので うすればは解決できるか、 これからもお伝えしてま いります。 『これから伸びるのは、損保系』

奮闘！ 支社長

西川 新一 <125>

緊張感見られず8月末累計で大きな減収

なる8月中旬から後半に取るこ とと決め、8月前半には例年の 「平和な8月」にはない、細か な営業仕掛け活動の指示を男女 それぞれの部下へ、各項目の指 示を行った。 8月初旬、自身の売上見込 み皮算用において、7月末成績 が順調な結果となり、売上要請 額に対し、想定以上の貯金を維 持することができていたため、 上期で最も対前年売上比で厳し き増収を果たさねばならぬこの 8月においても、上期累計でさ ほど厳しい局面に至ることはな いと想定していた。 ところが、私が休暇明け に出社した8月下旬、 1週間ほど見ることもな かった営業売上数字が、 惨憺たる状況であること が判明した。若い世代の 集まりからなのか、上司 不在時の活動に緊張感が 見られず、対代理店に行 っておくべき営業仕掛け が、できていない状態だ ったのである。 休暇明け即ち、私自身 が率先して部下たちへの 各種再指示を徹底、8月 下旬の盛返しを目指すも 急な成績向上は無理に近 く、8月単月における売 上要請額に対し、大幅な減収が 確定、8月末累計でも大きな減収 に陥り、事態は一転、深いドロ 沼状態に陥ることとなった。 そして、中間管理職として、 1年で最大の山場となる「上半 期末売上要請達成」まで、残さ れた時間は1か月強の中、9月 の大逆転達成に向け、緊張感に 満ちた熱い9月戦が始まること になっていた。

9月大逆転に向け各種再指示を徹底